

¿Sabes exactamente qué parte de tu organización
está limitando hoy su crecimiento real



Implementamos sistemas empresariales en firmas de ingeniería y construcción que generan utilidades de 7 cifras con ejecución predecible, sin traumatizar el negocio



Resultados empresariales documentados

Organizaciones reales intervenidas

Impacto medible y verificable



Casos de éxito



Diseño e implementación de nuevo
modelo de gerencia operativa

Casos de éxito



Estructura operativa y
directiva alineada con
enfoque en el resultado

Casos de éxito



Escalamiento comercial 2x
Optimización Operativa

Casos de éxito



MAINTING



Sistema comercial estructurado implementado
Rentabilidad sostenida multiplicada

Casos de éxito



● ● ●
I F ●
● ● D
infraestructura
digital

Sistema empresarial reestructurado
Ingresos 3X medibles



The High Cost of Low Performance:

How will you improve business results?



2016

Pulse of the Profession®

8th Global Project Management Survey

US\$ 122M se pierden
por cada US\$ 1B invertidos
No es técnica. Es diseño sistémico

ORIGEN DEL MODELO



Distintas empresas
Mismos síntomas
Misma causa raíz



Falla real

Las empresas no se frenan por estrategia...
se frenan al ejecutarla.



Ejecución Humana



1.

Las personas no entregan resultados consistentemente



Sistema

2.

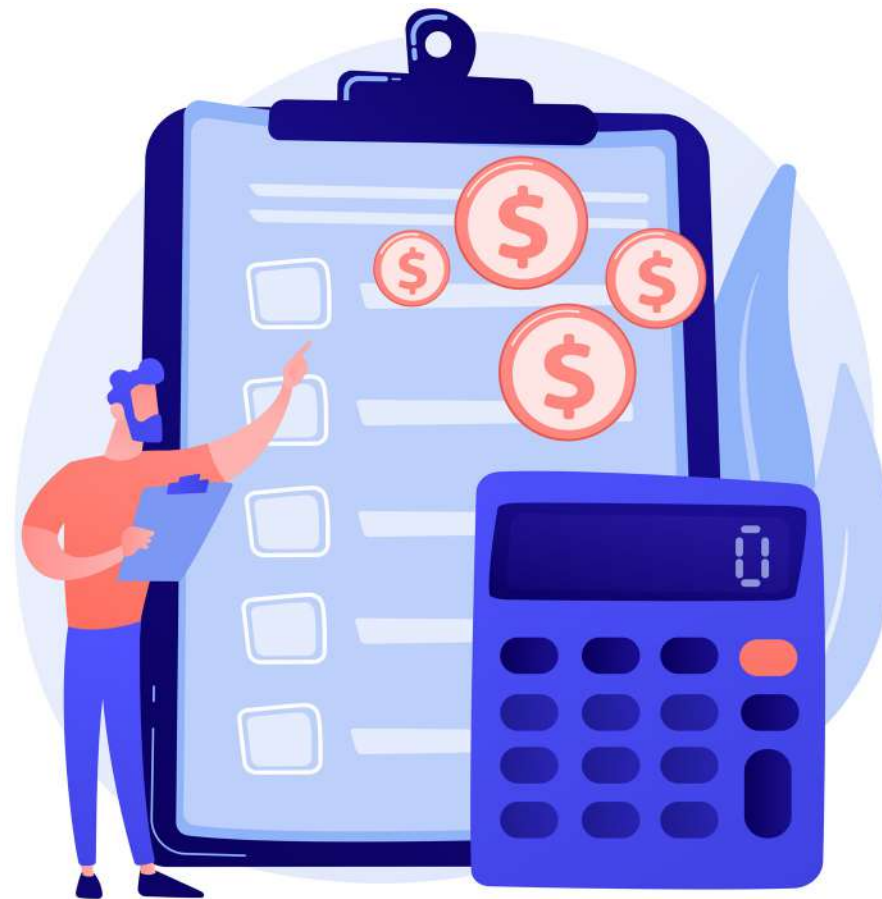
Algunas empresas no tienen sistema.
Otras sí, pero no opera como debería.



Disciplina

3.

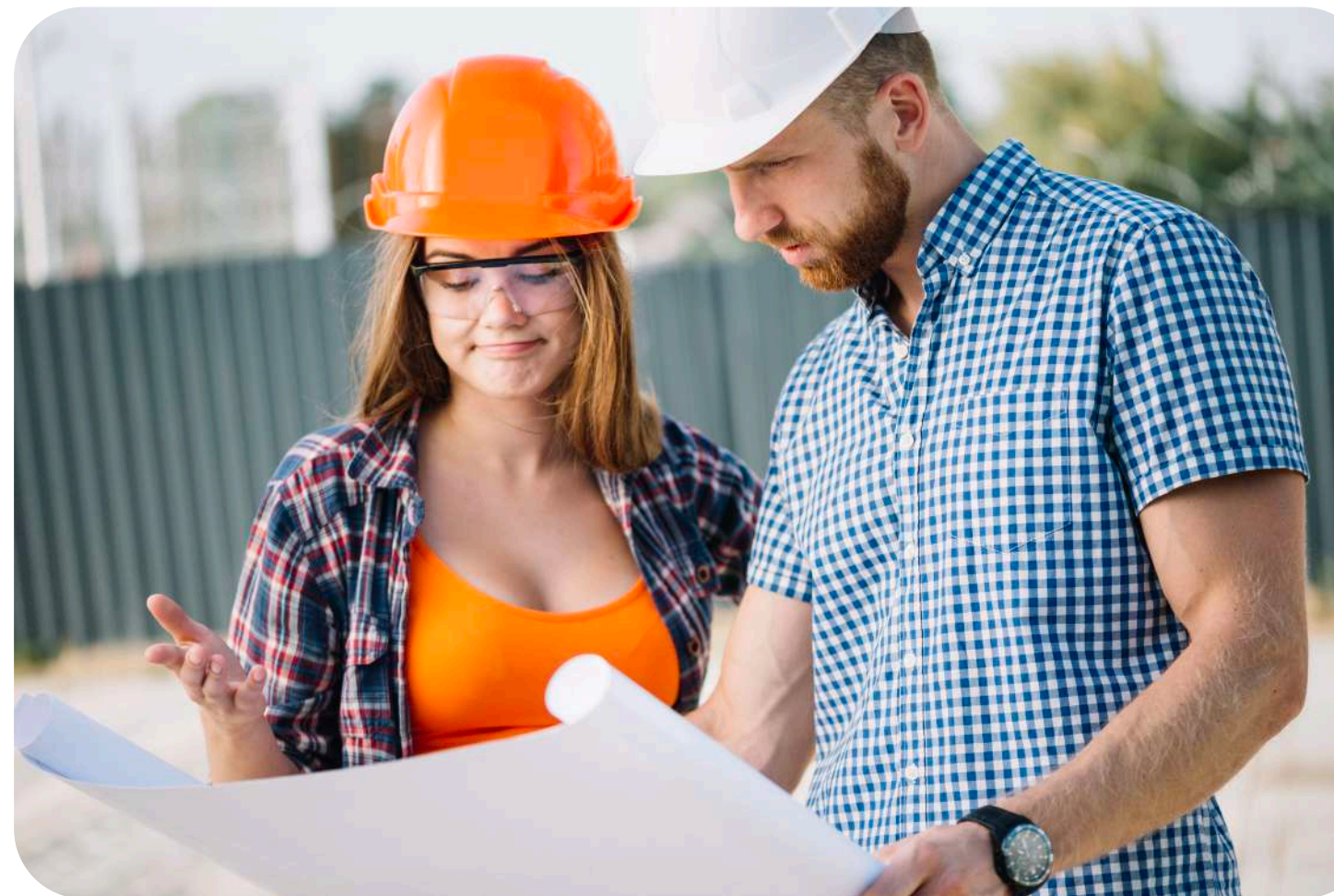
El talento existe
La disciplina sistémica no



Comunicación

Cuando la comunicación falla, los resultados colapsan

4.



Capa Comercial



No falla el mercado
ni el producto..

Falta arquitectura comercial
estructurada

Actividad comercial sin estructura



SÍNTESIS

Problemas distintos
Causas distintas
Misma raíz estructural



Arquitectura de Resultados Empresariales



1.

Sistema Comercial
de Alto Desempeño

2.

Excelencia
Operaciona 360

3.

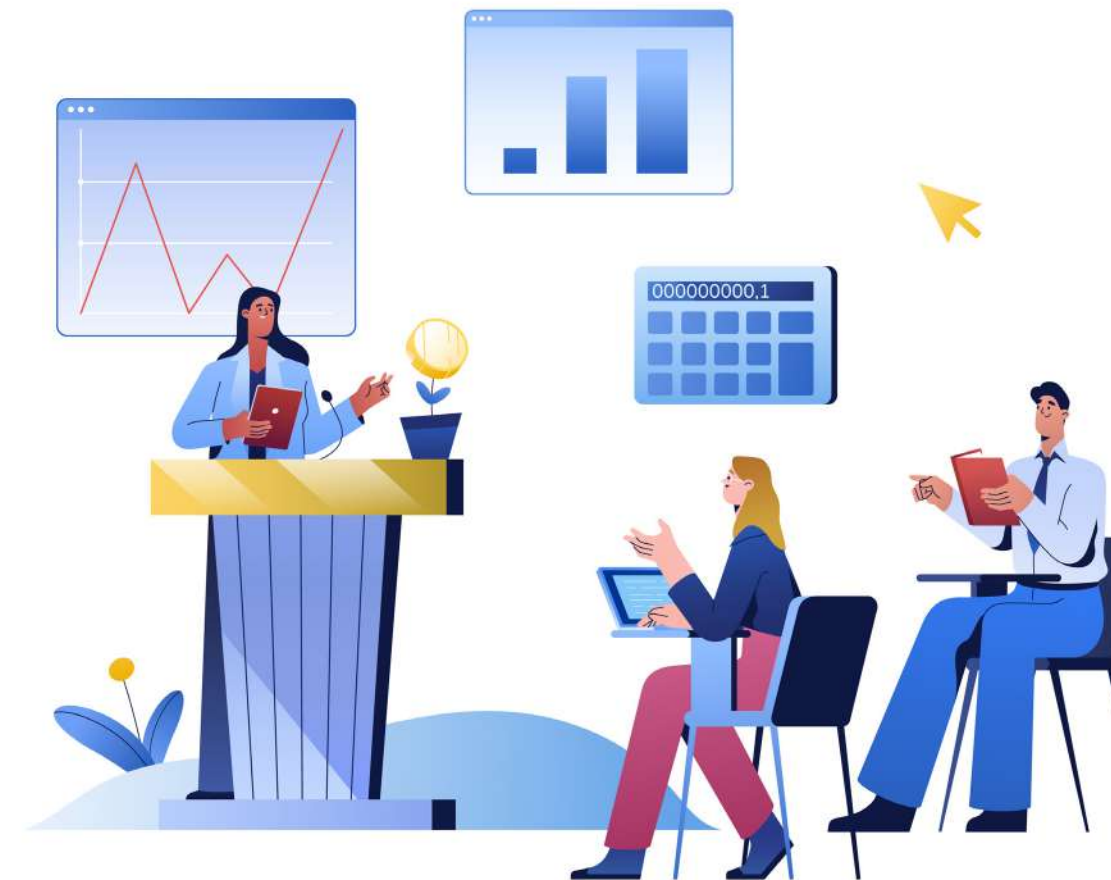
Excelencia
del Talento &
Programación
Conductual

4.

Excelencia
Comunicacional
Cliente interno
& Externo

1.

Sistema Comercial de Alto Desempeño



Pilares Arquitectura Comercial



A.

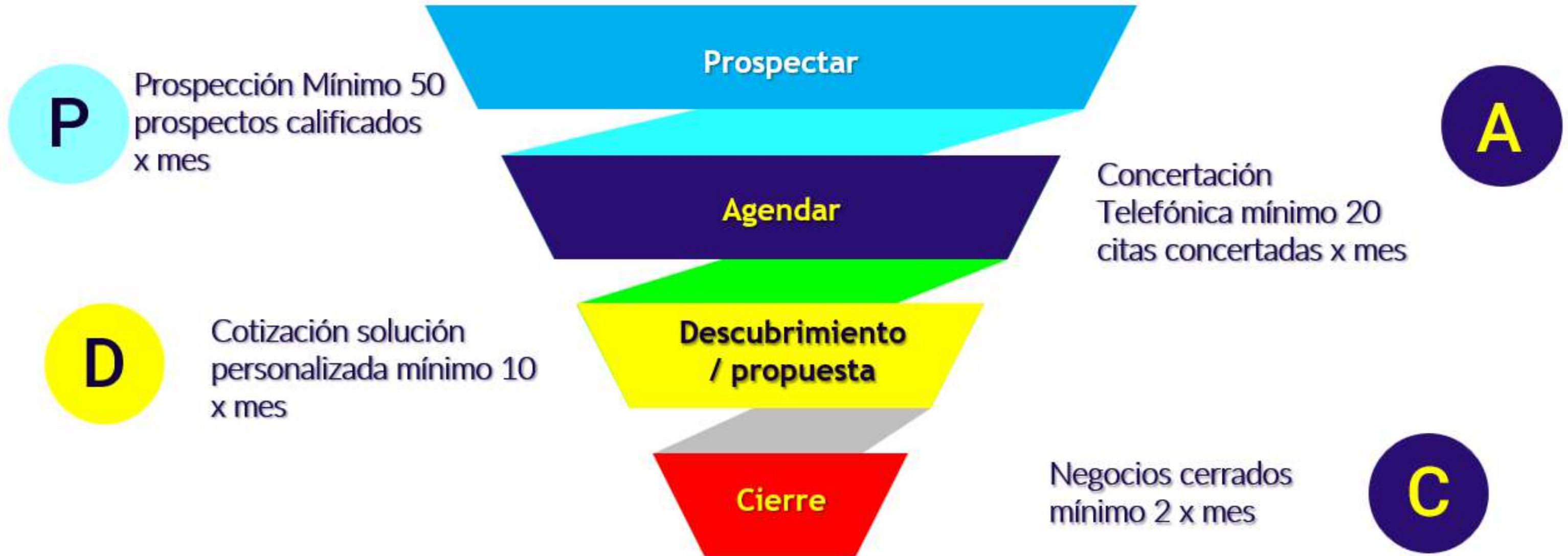
Ofertas de
alto valor

B.

- Sistema de
propección
automatizado
recurrente

Embudo de ventas

USD\$1M CIERRE = USD\$4M COTIZADO





Generación de prospectos calificados



Sin tráfico correcto
no hay pipeline
sin pipeline no hay ventas

Caliente - Tibio - Frío



Ejecución de proyectos con un enfoque en alta rentabilidad



2.

Excelencia
Operacional
360



PLANEACIÓN ANUAL ESTRATÉGICA

09

GESTIÓN DE ADICIONALES:
TIEMPO, COSTO, ALCANCE

08

GESTIÓN CONTRACTUAL
ANÁLISIS T&C

07

EJECUCIÓN ESTRATÉGICA

06

PROCESOS DE CIERRE

10

EQUIPOS QUE ENTREGAN RESULTADOS

01

MONITOREO Y CONTROL:
TIEMPO, COSTO, ALCANCE
Y RIESGOS

02

PROFUNDIZACIÓN MODELO
DE ESTIMACIÓN, BÚSQUEDA
COSTOS OCULTOS

03

GESTIÓN PROACTIVA
DE RIESGOS

04

OPTIMIZACIÓN DE CADENA DE
SUMINISTRO Y SUBCONTRATISTAS

05

ENFOQUE EN RENTABILIDAD



3.

Excelencia
del Talento &
Programación
Conductual

Las personas no ejecutan
según lo que saben...

... Ejecutan según su
programación



Brecha entre el saber y el hacer

No cambiamos personas
Diseñamos el sistema para
que evolucionen



El desempeño organizacional mejora cuando el comportamiento tiene estructura clara.



El comportamiento no se exige. Se diseña

Sistema Sostenible



Las empresas estables
no dependen de motivación
dependen de sistemas conductuales

Respaldados por un aliado estratégico
del negocio en Talento & Cultura



4.

Excelencia Comunicacional

Las empresas no pierden
ventas pierden decisiones de
compra

Conflictos, rotación, clientes
perdidos
no son fallas humanas
son fallas comunicacionales



La Comunicación el Costo Oculto

La comunicación empresarial
no se improvisa, se diseña

Organizaciones sólidas
alinean mensaje, decisión y acción



Costo Oculto

No entrenamos comunicación
diseñamos sistemas
comunicacionales que producen
Resultados
Cliente interno y Externo



Nuestros Mentores y su Experiencia



Consultor en resultados corporativos y operaciones. Ing.Mecánico, MBA, PMP®, Master Practitioner en PNL. 15+ años ejecutando proyectos en 20+ países.



Coach en comunicación y voice over. Comunicadora profesional con 30+ años en Hispanoamérica y USA, premios Sovas. Experta en comunicación corporal y vocal. Master Practitioner PNL y conferencista.



Psicólogo especialista en conducta del consumidor. Master Coach y Master Practitioner PNL. Consultor organizacional con 20+ años liderando proyectos de cambio, procesos y clima